

مدرسه فروش اسپانه

زیر نظر سازمان مدیریت صنعتی

دوره جامع حسابداری فروش

ویژه شرکت های صنعت پخش



SPANEH
SALES
SCHOOL



دوره جامع حسابداری فروش

ویژه شرکتهای صنعت پخش



واحد حسابداری فروش به عنوان یک واحد بسیار مهم و حیاتی، نقشی کلیدی در روان سازی فروش، جلوگیری از سوخت شدن مطالبات، افزایش سود آوری از طریق ارایه گزارش های به روز از وضعیت فروش به تفکیک کالا، مناطق جغرافیایی، پرسنل فروش و ... در شرکتهای پخش ایفا می کند.

هدف از تشکیل این دوره ارتقاء سطح دانش و کمک در جهت به روز شدن اطلاعات حسابداران فروش در شرکت های صنعت پخش و توزیع می باشد.

با شرکت در این دوره، علاوه بر مروری بر آخرین تغییرات در صنعت، با تسلط بر تدوین فرایندهای نوین حسابداری از طریق افزایش کنترل های داخلی و بازطراحی حساب های شرکت، به توانمندی های شگرفی در این حوزه دست خواهید یافت.





چرا باید در این دوره شرکت کنیم؟

- آیا با مشکل عدم سیاست گذاری مناسب جهت وصول مطالبات شرکت مواجه شده اید؟
- آیا گلوگاههای موجود در فرایند ثبت درخواست تا رساندن کالا به دست مشتریان و در نهایت تسویه حساب با مشتریان، شما را دچار مشکل کرده است؟
- آیا در پیاده سازی کنترل های داخلی در خصوص موارد مالی به منظور جلوگیری از خطاهای غیر عمدی و یا سوء استفاده های احتمالی دچار مشکل هستید؟
- به منظور تهیه و تدوین گزارشات مربوط به ارزش افزوده و تکالیف قانونی در این خصوص چه تدبیری اندیشیده اید؟
- چه راهکارهایی در خصوص قیمت گذاری کالا و نحوه محاسبه مارژین و مارک آپ در شرکت ارائه داده اید؟



راه حل این مشکلات را در دوره حسابداری فروش بیاموزید.

در این دوره با بازتعریف و بازطراحی فرایندهای حسابداری و انجام اقدامات اصلاحی و تعریف و تکمیل فرایندها و همچنین تدوین فرایندهای نوین حسابداری از طریق افزایش کنترل های داخلی حساب های شرکت ، می توانید در جهت ایجاد و بهبود روند فرایندهای حسابهای شرکت گامهای سازنده ای بردارید.

مخاطبین دوره

شرکت در این دوره برای کلیه حسابداران ، مدیران مالی و مدیران عامل در شرکتهای صنعت پخش و توزیع مفید و کاربردی خواهد بود.



ویژگیهای دوره

۱ حضور استاد برجسته با تحصیلات مرتبط و سمت های اجرایی در حوزه حسابداری صنعت پخش.

۲ ارائه سرفصلهای آموزشی بصورت case study (مطالعه ی موردی)، امکان بررسی مسائل و مشکلات سازمان ها و ارائه ی راه حل های اثربخش و عملی در جهت رفع آن در طول برگزاری دوره.

۳ برگزاری دوره به صورت پرسش و پاسخ با طرح مسائل حوزه ی کاری افراد شرکت کننده در دوره.

سرفصل‌های دوره حسابداری در صنعت پخش



۱ فاکتور فروش، درخواست و تبدیل فاکتور

۲ رویه صندوق (دریافت و کنترل لیست پخش)

۳ تسویه فاکتور فروش (شرایط و برگشت از فروش)

۴ قیمت گذاری کالا

۵ ثبت فاکتور خرید

۶ حسابداری فروش / حسابداری شعبه (مغایرت گیری تولیدی، مغایرت بانکی، اسناد دریافتی، اسناد پرداختی)

۷ حقوق و دستمزد

۸ خزانه داری

۹ گزارشات و تکالیف مربوط به ارزش افزوده

۱۰ سود و زیان عملکرد





مدرسه فروش اسپانه

زیر نظر سازمان مدیریت صنعتی

آدرس: خیابان میر خیابان مصلی شماره 74
آدرس سایت: www.imiesf.org

برای مشاوره و ثبت نام باشماره
09051514796
ویا شماره
031-36620614
داخلی (16) تماس حاصل فرمایید